



depta
Marketing
Estratégia ▶ Performance ▶ Tráfego

Quem é a Adepta?

Uma empresa de marketing estratégico orientado por performance.

Pensamos o negócio inteiro não só a peça publicitária



Estratégia antes de tudo



Dados orientam decisões



Funil completo monitorado



Testes e melhoria contínua

360°

100%



VISÃO DO FUNIL

Do primeiro clique ao pós-venda

DATA-DRIVEN

Hipóteses, testes e otimização

MELHORIA CONTÍNUA

O ciclo nunca para

O ERRO DAS AGENCIAS COMUNAS



Fazem posts sem
estratégia de funil



Impulsionam sem
entender o público



Seguem trends sem
direção de marca



Não medem métricas
reais de conversão



Rodam anúncios
isolados sem análise



Pensam só em publicidade,
não em marketing

Isso gera frustração, desperdício de verba e zero previsibilidade.

MARKETING ≠ PUBLICIDADE

PUBLICIDADE

É apenas uma parte da execução.

- ▶ Anúncios pagos
- ▶ Posts em redes sociais
- ▶ Vídeos e criativos
- ▶ Impulsionamentos
- ▶ Campanhas isoladas

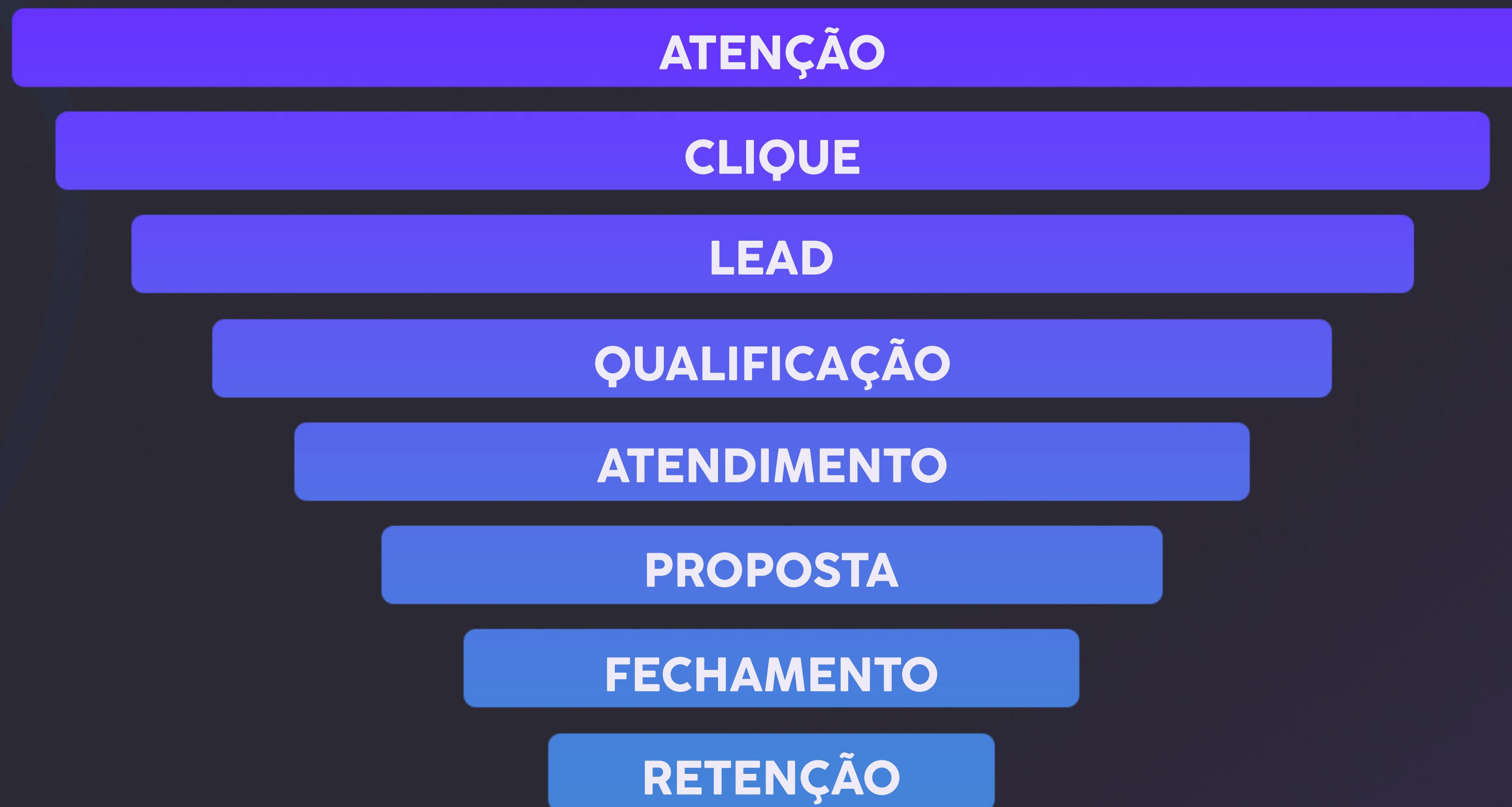
MARKETING

É a direção completa do crescimento.

- ▶ Diagnóstico e estratégia de funil
- ▶ Definição de ICP e jornada
- ▶ Canais, mensagem e posicionamento
- ▶ Automações e tratamento de leads
- ▶ Análise, testes e otimização contínua

A Adepta entrega marketing estratégico — publicidade é só uma das ferramentas.

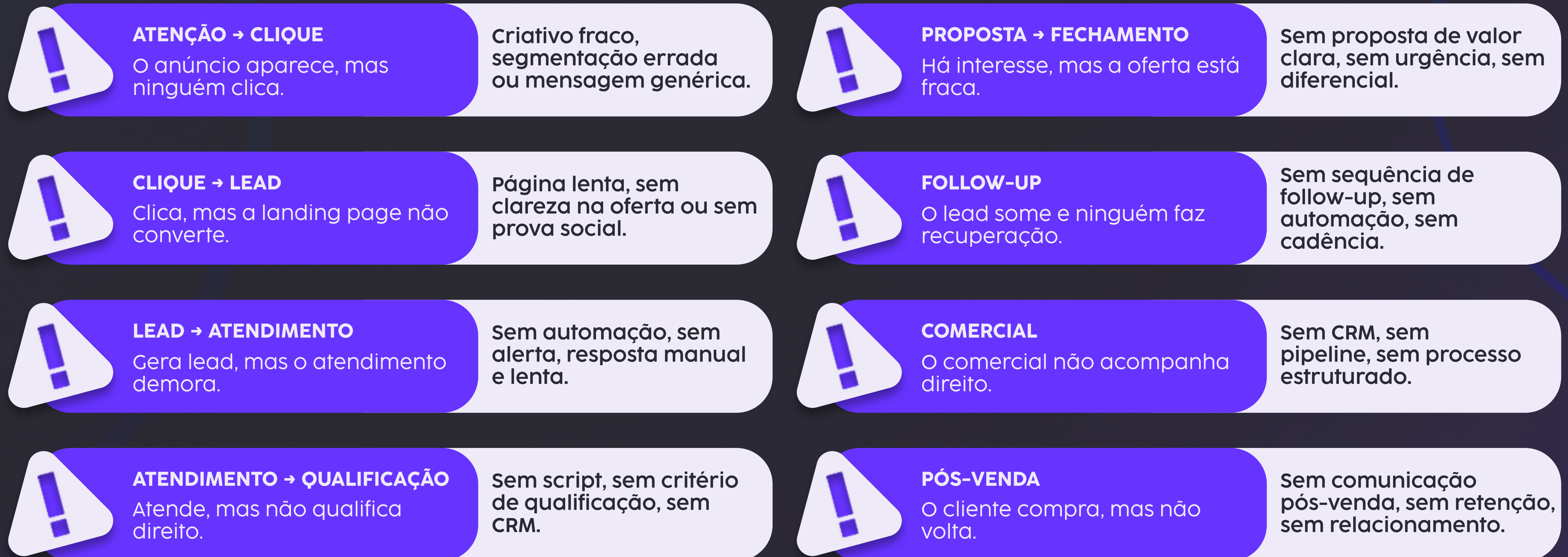
PERFORMANCE DE VERDADE



Performance não é só rodar anúncio. É acompanhar cada número, em cada etapa.

ONDE SURGEM OS GARGALOS?

A maioria das empresas perde dinheiro sem saber onde está o problema.



A Adepta identifica, levanta hipóteses e resolve cada ponto de falha com dados e processo.

MARKETING É CONSTRUÇÃO

Resultado consistente vem de processo,
ajustes, testes e amadurecimento

01

DIAGNÓSTICO

Entender o cenário,
o mercado e o negócio



02

ESTRATÉGIA

Definir ICP, canais,
mensagem e funil



03

EXECUÇÃO

Campanhas, criativos,
automações e CRM



04

ANÁLISE

Medir dados, identificar
gaps e gargalos



05

OTIMIZAÇÃO

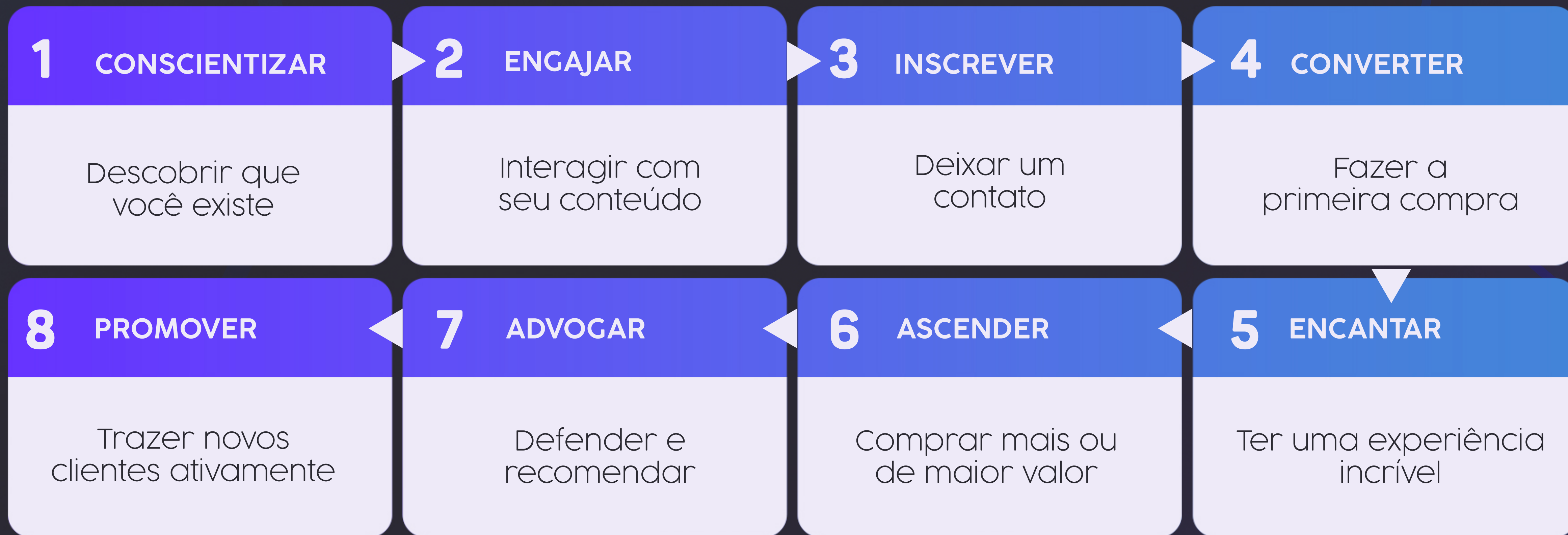
Testar hipóteses,
ajustar e escalar



Esse ciclo se repete continuamente. Crescimento é amadurecimento, não sorte.

A JORNADA DE VALOR

Cada cliente passa por 8 etapas — da consciência à promoção ativa.



DIAGNÓSTICO & ESTRATÉGIA

Antes de executar qualquer ação, entendemos profundamente o negócio.

Pesquisa de mercado

Concorrência, tendências e oportunidades

Definição de público-alvo

Quem é o cliente ideal e onde encontrá-lo

Diagnóstico de funil

Onde estão os gargalos e desperdícios

Canais e mídia

Quais canais usar e como alocar verba

KPIs e metas

Definir métricas que realmente importam

Planejamento de operação

Estruturar processos antes de executar

PARA QUEM É A ADEPTA?

Nosso trabalho é para empresas que estão prontas para crescer com estratégia.



O CLIENTE IDEAL DA ADEPTA

- ▶ Empresas com boa maturidade em marketing, visão empreendedora e em fase de expansão;
- ▶ Negócios que já faturam, já investiram em marketing e não tiveram resultados claros;
- ▶ Empresas que procuram um parceiro estratégico, e não apenas um fornecedor de posts, e querem escalar com inteligência e processo.



NÃO É PARA...

- ▶ Empresas iniciantes;
- ▶ Empresas que acreditam numa fórmula mágica;
- ▶ Empresas desesperadas que acreditam que marketing é salvação de um problema, muitas vezes, estrutural;
- ▶ Empresas gigantes com necessidade atuação full service e omnichannel.

GESTÃO DE MÍDIA PAGA

Investimento inteligente nos canais certos, com análise e otimização constante.



META ADS

Facebook e Instagram
com segmentação
avançada



GOOGLE ADS

Search, Display, Shopping
e Performance Max



TIKTOK ADS

Alcance e engajamento
com público jovem



YOUTUBE ADS

Vídeo, bumper ads
e campanhas de conversão



TV/RÁDIO

Cobertura massiva
quando faz sentido



OUTDOOR

Presença física e
fortalecimento de marca



GLOBOPLAY

Streaming premium
e audiência qualificada



OUTROS CANAIS

Sempre exploramos
novas oportunidades

criação de conteúdo & audiovisual

Cada peça é criada a partir do estudo de ICP e persona — com objetivo claro no funil.



Toda criação parte do estudo de persona: dores, linguagem, canais preferidos e momento na jornada.



VÍDEOS

Roteiro, gravação e edição com direção estratégica



ARTES & IMAGENS

Criativos estáticos com copy e design orientados



MOTION DESIGN

Animações e vídeos dinâmicos para engajamento



CARROSSÉIS

Conteúdo educativo e persuasivo em sequência



PERSONAGEM

Persona de marca para campanhas e redes sociais



GESTÃO DE REDES

Planejamento, produção e publicação estratégica

TECNOLOGIA & AUTOMAÇÃO

Estrutura digital inteligente para escalar
sem perder qualidade.



SITES & LANDING PAGES

Páginas de alta conversão,
rápidas e otimizadas



AUTOMAÇÕES

Integrações entre plataformas e
fluxos automáticos



WHATSAPP COM IA

Atendimento personalizado com
inteligência artificial

TRATAMENTO DE LEADS & PÓS-VENDA

Onde a maioria perde dinheiro
e onde a Adepta faz a diferença.



1º

ATENDIMENTO

Resposta rápida e
personalizada ao lead



SCRIPTS

Mensagens estratégicas
para cada etapa



FOLLOW-UP

Cadência automática
com sequências
inteligentes



RECUPERAÇÃO

Reativação de leads
parados ou perdidos



PÓS-VENDA

Comunicação contínua
para retenção e upsell

Assessoria completa: do primeiro contato ao relacionamento duradouro.

ESTRUTURAS DIGITAIS

Infraestrutura completa para escalar
e diversificar receita.



CURSOS ONLINE

Estrutura completa para
vender conhecimento com
escala.



ÁREA DE MEMBROS

Comunidade exclusiva com
acesso controlado e
recorrência.



IA APLICADA

Inteligência artificial integrada
ao marketing e atendimento.



FERRAMENTAS MODERNAS

Na vanguarda com as melhores
ferramentas de crescimento.

O MÉTODO

ADEPTA

Tudo integrado em um ciclo de inteligência e crescimento.

ENTENDER

Diagnóstico, ICP,
mercado e dores

PLANEJAR

Estratégia, canais,
funil e metas

ESCALAR

Crescimento
consistente
e sustentável

EXECUTAR

Campanhas, criativos,
tecnologia e
automação

OTIMIZAR

Testes, hipóteses,
ajustes e escala

MEDIR

Dados, métricas,
gargalos e oportunidades





A ADEPTA NÃO VENDE PUBLICIDADE.

Vendemos **direção, inteligência, processo, performance e crescimento sustentável.**

VAMOS CONVERSAR SOBRE O SEU NEGÓCIO?